



MIP®

Die sanfte Seite des Gesundheitswesens



BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER:IN

(w/m/d)

Region: Nord- oder Süddeutschland | Firmensitz Hamburg
Homeoffice | Vollzeit | ab sofort

ZUSAMMENFASSUNG DER POSITION

Zur Unterstützung unseres weiteren Wachstums suchen wir engagierte Vertriebspersönlichkeiten, die mit Leidenschaft neue Märkte entwickeln und langfristige Kundenbeziehungen aufbauen.

ÜBER UNS

MIP ist ein weltweit führender Anbieter innovativer Textillösungen für das Gesundheitswesen. Unsere Produkte schaffen Komfort und Effizienz in Kliniken, Pflegeeinrichtungen, bei medizinischen Dienstleistern und insbesondere in Wäschereien, die unsere Lösungen täglich einsetzen.

bewerbung@mip-europe.com | www.mip-europe.com

MIP EUROPE GMBH | Liebigstr. 71 | 22113 Hamburg



MIP®

Die sanfte Seite des Gesundheitswesens

DEINE AUFGABEN

- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen zu Wäschereien in deiner Region (Nord- oder Süddeutschland).
- Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten und strategische Weiterentwicklung bestehender Accounts im Wäscherei-Sektor.
- Enge Zusammenarbeit mit Kliniken, Pflegeeinrichtungen und Handelspartnern, die mit Wäschereien verbunden sind.
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Ableitung von Vertriebsstrategien.
- Repräsentation von MIP auf Messen, Konferenzen und Kundenevents.
- Enge Abstimmung mit der Vertriebsleitung zur Weiterentwicklung der regionalen Vertriebsstrategie.
- Hohe Präsenz vor Ort bei Kund:innen – Reisetätigkeit ca. 70–80 % in deiner Region.

DEIN PROFIL

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder Business Development, idealerweise im Gesundheitswesen, Textilservice oder in einem verwandten Bereich.
- Erfolgsnachweis im Aufbau und Ausbau von Kundenbeziehungen, vorzugsweise zu Wäschereien oder textilen Dienstleistern.
- Ausgeprägte Vertriebsleidenschaft und Freude am direkten Kundenkontakt.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Hohe Reisebereitschaft (70–80 % in deiner Region – Nord- oder Süddeutschland).
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise.

bewerbung@mip-europe.com | www.mip-europe.com

MIP EUROPE GMBH | Liebigstr. 71 | 22113 Hamburg



MIP®

Die sanfte Seite des Gesundheitswesens

ZUSAMMENARBEIT

Sales Director, Customer Service, Marketing & Produktmanagement

WIR BIETEN DIR

- Ein dynamisches, internationales Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen.
- Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum beim Aufbau eines wachsenden Marktes.
- Attraktives Vergütungspaket mit erfolgsabhängigen Komponenten.
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung.
- Flexible Arbeitszeitmodelle und Homeoffice-Optionen (außerhalb der Reisetätigkeit).
- Ein motiviertes, kollegiales Team mit echter Hands-on-Mentalität.

INTERESSE?

Dann freuen wir uns auf deine englischsprachige Bewerbung mit Lebenslauf und Zeugnissen an:

✉ Bewerbung-Europe@mipinc.com

bewerbung@mip-europe.com | www.mip-europe.com

MIP EUROPE GMBH | Liebigstr. 71 | 22113 Hamburg